

Die Tesedi Schweiz GmbH führt als autorisierter Service Distributor der IT-Unternehmen Hewlett-Packard Enterprise, HP, Aruba und Microfocus sämtliche Marketing- und Vertriebsaktivitäten in den Bereichen Vertragsmanagement sowie Serviceverlängerungen durch. Wir sind ein Tochterunternehmen der Annuity Management Gruppe mit weltweit über 100 Mitarbeitern und einem Gruppenumsatz von ca. 100 Mio. Euro. Unsere Kunden sind Partner und Endkunden in der Schweiz und Europa. **Zur weiteren Verstärkung unseres Sales Teams suchen wir ab sofort**

## Sales Account Manager (m/w/d)

### Deine Aufgaben

- Als Inside Sales Account Manager erstellst Du Angebote und pflegst deren Status in unserem Vertragsmanagementsystem
- Du berätst und betreust Deinen eigenen Kundenstamm und aktualisierst unsere Kundendatenbank
- Zu Deinen Aufgaben gehören Preisverhandlungen mit unseren Kunden und Lieferanten
- Du bist zuständig für die Auftrags- und Bestellabwicklung

### Dein Profil

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und Berufserfahrung im Bereich Kundenbetreuung / Vertrieb oder eine vergleichbare Qualifikation
- Stark ausgeprägter Servicegedanke sowohl für externe als auch interne Kunden
- Du bist ein echter Teamplayer, hast den Erfolg des Teams im Blick, ein kollektives Miteinander ist Dir wichtig und Du trägst auch selbst dazu bei
- Dein Handeln ist geprägt von Eigeninitiative sowie einer strukturierten und lösungsorientierten Arbeitsweise
- Gute Kenntnisse in der Anwendung von Standard MS Office Programmen (Office 365)
- Du bist ein wahres Kommunikationstalent und sprichst neben Deutsch und Englisch (verhandlungssicher) auch die Sprache der Kunden
- Eine weitere Landessprache (französisch oder italienisch) wäre von Vorteil

### Unser Angebot

- Wir haben die Agilität eines Startups mit den Vorteilen eines mittelständischen Unternehmens
- Dich erwartet eine spannende, abwechslungsreiche Tätigkeit mit Verantwortung und Potential zur persönlichen Weiterentwicklung in einer Branche mit Zukunft
- Wir heißen Dich in unserer familiären Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen willkommen
- Du bekommst eine attraktive und leistungsgerechte Vergütung
- Wir arbeiten Dich in ein spannendes Produktportfolio ein und bieten Dir individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Du bist ein Teil unseres Teamevents und Ausflügen, bei denen wir uns für unseren erfolgreichen Job belohnen
- Du hast flexible Arbeitszeiten zur Vereinbarung Deiner Work-Life-Balance, sowie Möglichkeiten zum Arbeiten von zu Hause
- Für kostenfreie Parkplätze im Glattzentrum und für Getränke (Wasser, Kaffee, Tee) ist gesorgt

### Du fühlst dich angesprochen?

Dann nichts wie los! Wir freuen uns auf Deine Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen per E-Mail.

Tesedi Schweiz GmbH  
Frau Gabriela Vincenti  
Neue  
Winterthurerstrasse 99  
8304 Wallisellen



[personal@tesedi.com](mailto:personal@tesedi.com)



[www.tesedi.com](http://www.tesedi.com)



+41 43 555 02 00